Priloga 2

Opis projekta (OBRAZEC B)

|  |
| --- |
| 1. **PREGLED**
 |

* 1. **Pregled konzorcija**

V tabelo vnesite člane konzorcija in njihove finančne prispevke.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Člani konzorcija** | **Vrednost v EUR** |
| 1. |  |  |
| 2. |  |  |
| 3.  |  |  |
| 4. |  |  |
| SKUPNA VREDNOST |  |

**Ta del vsebuje predstavitveni opis projekta. Vključuje sklop treh vprašanj (kaj, zakaj in kako), z omejitvijo 500 besed za vsako vprašanje. Prosimo, da ste izčrpni in natančni pri opisovanju ciljev projekta, saj gre za prvi del, ki ga bodo strokovnjaki prebrali pri ocenjevanju vaše vloge.**

* 1. **Kaj želite razviti?**

Jasno predstavite cilje projektnega predloga in kako jih boste dosegli. Ta kratek opis bo lahko javno objavljen v primeru, da bo vaš projekt izbran za sofinanciranje.

|  |
| --- |
|  |

 **(največ 500 besed)**

* 1. **Zakaj želite to razviti?**

Opišite nov produkt, proces ali storitev. Opišite stopnjo inovativnosti, novosti, tržno /družbeno /okoljsko potrebo.

|  |
| --- |
|  |

 **(največ 500 besed)**

* 1. **Kako boste s projektom zaslužili?**

Opišite kako boste rezultate razvoja spremenili v dobiček, rast, vstop na nov trg, nova delovna mesta, znanje, intelektualno lastnino, patente…

|  |
| --- |
|  |

 **(največ 500 besed)**

|  |
| --- |
| 1. **VPLIV – POSLOVNI NAČRT**
 |

* 1. **Kaj bo glavni rezultat projekta?**

Opišite konkretne rezultate in učinke, ki so predvideni ob koncu projekta (nov proizvod, storitev, prototip, postopek, intelektualna lastnina…). Kaj boste prodajali? Komu in kako? Kakšni bodo (poleg produkta, koncepta, storitve…) učinki, če bi dosegli cilje zastavljene v projektu?

|  |
| --- |
|  |

* 1. **Opišite korake in časovnico za komercializacijo razvitega produkta in tudi po tem - za vse partnerje.**

Koliko mesecev bo potrebnih, po zaključku projekta, da bodo rezultati projekta dostopni na trgu? Za čas po zaključku projekta opišite kako boste rezultate (outputs) spremenili v učinke (outcomes). Ta opis naj obsega na primer vzpostavitev potrebnih proizvodnih postopkov, postopke za zaščito intelektualne lastnine, razvoj prodajne mreže in podobno.

|  |
| --- |
|  |

* 1. **Ciljni trg**

Opišite, ali pričakujete prodajo razvitega izdelka, postopka ali storitve na lokalnem trgu, v omejenem številu držav, evropskem, globalnem….

|  |
| --- |
|  |

* 1. **Identificirajte potencialne ovire za vstop na trg in opišite kakšni so ukrepi za obvladovanje posameznih ovir.**

Donosnost naložb (ROI). Predvidena prodaja. Dobički ločeno od vseh drugih virov prihodkov in stroškov.

|  |
| --- |
|  |

* 1. **Kako je vaš proizvod, koncept, dosežek ali storitev drugačna ob obstoječih. Zakaj je inovativna?**

|  |
| --- |
|  |

* 1. **Kako bo vaša rešitev pozicionirana glede na obstoječo konkurenco?**

Ovire lahko vključujejo: regulatorne ovire, standarde in certificiranje, ovire pri trženju, konkurenco (vključno z intelektualno lastnino), kakovost, določanje cen, tržno sprejemanje… Kdo so glavni akterji na trgu? Koga štejete za svojo neposredno konkurenco? Kateri konkurenčni produkti oz. rešitve se trenutno razvijajo ali so na trgu?

|  |
| --- |
|  |

|  |
| --- |
| 1. **ODLIČNOST – INOVATIVNOST IN RR**
 |

* 1. **Katere metode, pristope, raziskovalne hipoteze boste uporabili? Zakaj ste izbrali te?**

|  |
| --- |
|  |

* 1. **Kakšno je trenutno stanje tehnike (najnovejši raziskovalni rezultati in tehnološki dosežki) na zadevnem tehnološkem in znanstvenem področju? Kakšno je tehnološko tveganje vašega pristopa?**

|  |
| --- |
|  |

* 1. **Kakšen napredek je predviden? Postopen (odzivanje na tržne sile in družbene potrebe) ali prebojen (revolucionaren napredek)?**

|  |
| --- |
|  |

* 1. **Katere druge metode/rešitve so na voljo (tehnološke in netehnološke)? Zakaj je vaša boljša?**

Navedite, če obstajajo tehnične alternative in navedite prednosti in slabosti v primerjavi s tehničnim razvojem, predvidenim v okviru vašega projekta. Lahko obstajajo tudi netehnične alternative, ki lahko dosežejo enak rezultat.

|  |
| --- |
|  |

|  |
| --- |
|  **4. KAKOVOST IN UČINKOVITOST IMPLEMENTACIJE** |

* 1. **Podrobnosti proračuna**

Stroški po posameznih partnerjih, delovnih paketih in vrstah stroškov[[1]](#footnote-1). Navedite tudi stroške za partnerja prijavitelja. Lahko le kopirate tabelo iz spletne prijave.

|  |
| --- |
|  |

* 1. **Zakaj in kako bo projekt koristil posameznim partnerjem preko sodelovanja v projektu. Je to prvo sodelovanje med partnerji v konzorciju?**

|  |
| --- |
|  |

* 1. **Kakšna je dodana vrednost zaradi mednarodnega sodelovanja?**

|  |
| --- |
|  |

* 1. **Kako bodo rezultati projekta razdeljeni znotraj konzorcija? Kdo bo njihov lastnik? Kdo bo rezultate lahko izkoriščal?**

|  |
| --- |
|  |

* 1. **4.5 Kaj se bo zgodilo v primeru, da kateri od partnerjev zapusti konzorcij? Kako bo to vplivalo na njegov dostop do znanja in rezultatov in lastništvo do le-teh?**

|  |
| --- |
|  |

|  |
| --- |
| 1. **DODATNI podatki za nacionalno obravnavo vloge**
 |

N.1 Predstavitev finančne konstrukcije projekta po posameznih letih in vrstah upravičenih stroškov (Navedite koliko in s kakšno dinamiko predvidevate porabo sredstev. Upoštevajte, da je obvezni letni znesek sofinanciranja izračunan do datuma 15. 10. in ne konec koledarskega leta. Stroške za posamezno leto torej upoštevajte do 30. 9. ali 15.10..

Upoštevajte, da lahko zahtevek oddate največ trikrat na leto in v primeru, da želite več kot en zahtevek letno, to navedite v finančni konstrukciji.

**Pazite na izračune, ujemanje končnih zneskov po posameznih razdelitvah (tudi z obrazcema A in C)**, **dovoljeno višino in odstotek sofinanciranja, itn**. **Zneske je potrebno navesti na cent natančno, odstotke pa je potrebno vnesti do tistega decimalnega mesta natančno, da bo vsota deležev na koncu 100%.**)

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Tabela 1: Pregled finančne konstrukcije po vrstah stroškov (upoštevajte določila točke 9.1 razpisne dokumentacije)**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Vrsta stroška** | **Skupni stroški** | **Delež po vrsti stroška v projektu** | **% sofinanciranja** | **Znesek sofinanciranja** |
| **Stroški plač in povračil stroškov v zvezi z delom** |  |  |  |  |
| **Stroški za službena potovanja** |  |  |  |  |
| **Stroški uporabe osnovnih sredstev (amortizacija)** |  |  |  |  |
| **Stroški materiala in stroški najema opreme** |  |  |  |  |
| **Stroški storitev zunanjih izvajalcev, uporabljenih izključno za raziskovalno dejavnost** |  |  |  |  |
| **Posredni stroški** |  |  |  |  |
| **SKUPAJ** |  |  |  |  |

**Tabela 2: Seznam predvidene dinamike oddaje zahtevkov**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Rok za predložitev zahtevka[[2]](#footnote-2)** | **Dovoljena višina vrednosti zahtevka (znesek sofinanciranja)** | **Obdobje upravičenih stroškov (obdobje nastanka in plačila)[[3]](#footnote-3)** |
| *(PRIMER ODDAJA 1. ZZI) 15. 9. 2022* | *(PRIMER) 50.000,00 EUR* | *(PRIMER 1) Stroški nastali od 1. 7. 2022 in bili plačani od 1. 7. 2022 do 31. 8. 2022.**(PRIMER 2) Stroški nastali od 1. 7. 2022 in bili plačani od 1. 7. 2022 do 15. 9. 2022 (isti dan kot oddaja zahtevka!!)* |
| *(PRIMER ODDAJA 2. ZZI) 15. 9. 2023* | *(PRIMER) 50.000,00 EUR* | *(PRIMER 1) Stroški nastali od 1. 7. 2022 in bili plačani od 1. 9. 2022 do 31. 8. 2023.**(PRIMER 2) Stroški nastali od 1. 7. 2022 in bili plačani od 16. 9. 2022 do 15. 9. 2023 (isti dan kot oddaja zahtevka!!)* |
| *(PRIMER ODDAJA ZADNJI ZZI)* *15. 7. 2024* | *(PRIMER) 50.000,00 EUR* | *(PRIMER 1) Stroški nastali od 1. 7. 2022 do 30.6.2024 in bili plačani od 1. 9. 2023 do 30. 6. 2024.**(PRIMER 2) Stroški nastali od 1. 7. 2022 do 30.6.2024 in bili plačani od 16. 9. 2023 do 15. 7. 2024 (isti dan kot oddaja zahtevka!!)* |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
| **SKUPAJ znesek:** |  |  |

**Opomba (tabela je izpolnjena kot primer, da projekt traja npr. od 1.7.2022 do 30.6.2024 in da se zahtevek oddaja enkrat letno. Pri izpolnjevanju vloge tako navedene primere kot opombe zbrišite iz obrazca.)****Tabela 3: Razdelitev na 12 mesecev izvajanja projekta**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **OBDOBJE[[4]](#footnote-4)**  | **Datum začetka in konca obdobja** | **Skupni znesek stroškov** | **Skupni znesek sofinanciranja** |
| **1. do 12. mesec** |  |  |  |
| **13. do 24. mesec** |  |  |  |
| **25. do 36. mesec** |  |  |  |
| **SKUPAJ znesek:** |  |  |  |

 |

N.2 Natančno predstavite kako in zakaj je mogoče vaš projekt uvrstiti v enega izmed prednostnih področij uporabe veljavne Slovenske strategije pametne specializacije (S4). Pri opisu bodite natančni, saj uvrstitev projekta v eno od prednostnih področij S4 predstavlja pogoj javnega razpisa. V primeru, da uvrstitev v prednostno področje ne bo ustrezno utemeljena, se lahko vloga zaradi neizpolnjevanja pogojev zavrne.

|  |
| --- |
|  |

N.3 Predstavitev ciljev projekta (Za predstavitev ciljev projekta uporabite spodnjo tabelo. Izpolnjujte podatke za cilje, ki **dejansko predstavljajo cilje vašega projekta**. Navedenim ciljem lahko dodate (in/ali jih nadomestite) tudi nove cilje. O ciljih, ki jih boste navedli v vlogi, boste dolžni poročati ob vsakem obdobju poročanja).

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **CILJ (Izpolnite vrednosti za navedene cilje in navedite ostale cilje, ki jih nameravate doseči z izvedbo projekta)** | **Izhodiščna vrednost (vrednost in leto izhodiščne vrednosti)** | **Ciljna vrednost**  | **Opomba (navedite npr. imena novih produktov, vsebino patentov, datum ko bo dosežena ciljna vrednost (nujno!) ipd.)** |
| **Število novih produktov** |  |  |  |
| **Število zaposlenih v podjetju** |  |  |  |
| **Število novo zaposlenih zaradi izvedbe projekta** | 0 |  |  |
| **Dodana vrednost na zaposlenega** |  |  |  |
| **Prihodki od prodaje** |  |  |  |
| **Čisti poslovni izid preteklega leta** |  |  |  |
| **Število vloženih patentov** | 0 |  |  |
| **Število podeljenih patentov** | 0 |  |  |
| **Trženje novih produktov** | 0 |  |  |
|  |  |  |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Kraj in datum: | Žig organizacije: | Podpis zakonitega zastopnika: |
|  |  |  |

1. Vrste stroškov v mednarodnem delu prijave so drugačne od vrste stroškov, ki se sofinancirajo po nacionalnem javnem razpisu. [↑](#footnote-ref-1)
2. Pri zadnjemu zahtevku so za sofinanciranje upravičeni stroški, ki so bili plačani najkasneje en mesec od datuma zaključka projekta, zadnji zahtevek pa mora biti oddan najkasneje en mesec od zadnjega datuma za plačilo nastalih stroškov. [↑](#footnote-ref-2)
3. Upravičena obdobja za plačilo stroškov se ne smejo prekrivati. Pazite, da se naslednje obdobje dovoljenega plačila stroškov začne z datumom, ki sledi datumu na katerega se prejšnje upravičene obdobje zaključi. [↑](#footnote-ref-3)
4. Podatke o mesecih ustrezno prilagodite trajanju vašega projekta [↑](#footnote-ref-4)